

Prodej komisionního zboží

Koho se týká: Bazary a zastavárny, kteří jsou plátcí DPH a přijímají platbu hotově nebo šekem. [Metodické vysvětlení na stránkách etržby.cz](#)

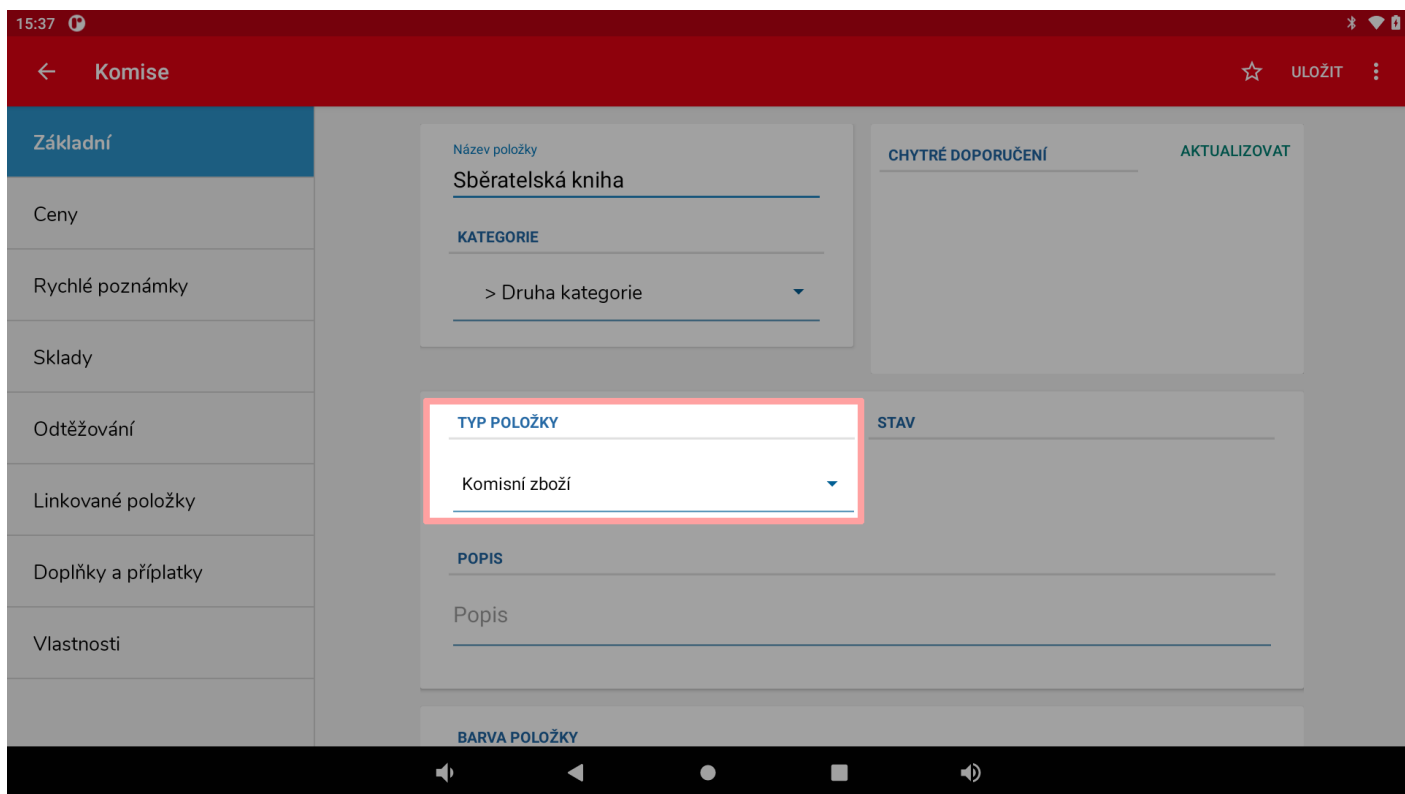
Proč evidovat komisní prodej

Zvláštní režim pro prodej komisionního zboží je daňový režim, který umožňuje plátcům DPH odvádět daň z přidané hodnoty pouze z přírážky, kterou si při prodeji zboží účtují. Základem daně je tedy rozdíl mezi prodejní cenou a pořizovací cenou zboží.

Dle metodiky Finanční správy, poplatník musí hlásit v datové větě DPH odděleně ve zvláštním režimu. DPH se odvádí jen z přírážky a tato skutečnost se musí uvést v hlášení na EET. Dále se netiskne výše DPH na účtence, aby si kupující nemohl odečíst DPH.

Postup vytvoření položky - Varianta A

1. Založte si novou položku v sekci **Ceník** a zvolte typ položky jako **Komisní zboží**
2. V případě, že pokaždé prodáváte jiné zboží s jinou cenou, zvolte v záložce **Ceny** > **Vyžádat zadání ceny**
3. **Uložte nově vytvořenou položku**



Prodej komisního zboží

Při prodeji dané položky budete vyzváni na zadání nákupní ceny. Následně se provede výpočet DPH jen z rozdílu nákupní a prodejní ceny.

Nastavení funkční klávesy - Varianta

B

1. Otevřete aplikaci a zvolte KLASIK nebo PLUS
2. Podržte prst nad funkční klávesou
3. V nově otevřeném okně si **nastavte název** klávesy, např. "Komise"
4. Do pole Hodnota/PLU/Text **vložte popis**, který bude uveden na účtence
5. Zaškrtnutím tlačítkem zvolte, že se jedná o **Komisní prodej**

Revision #15

Created 3 May 2018 07:00:06 by Admin

Updated 21 July 2023 14:05:38 by Admin